



INTRODUCCIÓN AL MÉTODO BRISTOL

¿Es usted un empresario que?...



- Lleva tratando de crecer sus ventas pero no ha logrado hacerlo de manera consistente
- Ha logrado crecer sus ventas pero no logra que sus utilidades y su liquidez mejoren en la misma proporción.
- No cuenta con el equipo humano que usted quiere tener para desarrollar su visión.
- Si llegase a fallar hoy su empresa moriría con Usted en menos de un año.

SI SU RESPUESTA ES POSITIVA, LE RECOMENDAMOS SEGUIR LEYENDO...

¿Cuáles son los 3 principales problemas de la mayoría de PYMEs?



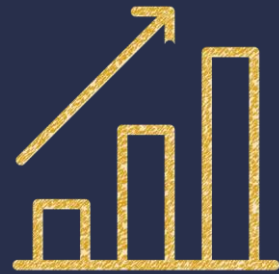
- No cuentan con una estrategia clara para competir en sus mercados, ni saben como medir su cumplimiento.
- No tienen los recursos humanos necesarios para formular y ejecutar una estrategia ganadora.
- No cuentan con acceso a recursos financieros (Bancos e Inversionistas), al no tener una estrategia clara para obtenerlos.

Al final del día, es un problema de estrategia.

La solución: El Método Bristol



1. Estrategia



2. Crecimiento



3. Rentabilidad



4. Innovación



5. Talento



6. Estándares



7. Riesgo Legal

Como resultado de mas de dos décadas estudiando y entendiendo los problemas que enfrentan los dueños de PYMES, se creó el **Método Bristol**.

Un **Método de Gestión Estratégica de 7 poderosos pasos** que permite a las empresas crecer de forma ordenada, escalonada y sistemática, cuidando su margen y reduciendo considerablemente los niveles de estrés de los dueños.

¿El Método Bristol le sirve a mi empresa?



Para una exploración en detalle, sobre como cada uno de los pasos del **Método Bristol** puede aplicarse en su empresa, le invitamos a solicitar una sesión de diagnóstico con uno de nuestros consultores senior en:

www.bristolconsultores.com